

**Hilti oferă oportunități excelente de carieră într-o companie de succes la nivel mondial in sectorul construcțiilor**



**Pentru echipa Hilti Romania căutăm:**

## **Account Manager / Manager de Zonă Bucuresti**

### **Responsabilități:**

- contribuie activ la planificarea și atingerea obiectivelor de vânzări prin promovarea produselor inovative și a ofertei de servicii unice Hilti;
- promovează întreaga gamă de produse și servicii Hilti clienților existenți și noilor clienți identificați: firme de construcții, instalații, birouri de proiectare și arhitectura;
- realizează zilnic vizite pe șantier și efectuează demonstrații cu produsele Hilti; atrage noi clienți, negociază contractele și oferă consultanță pentru proiectele de construcții;
- contribuie semnificativ la munca în echipă orientată către client prin colaborarea cu toate departamentele Hilti.

### **Contact:**

Departament  
Resurse Umane  
T 031 1303023  
[cariere@hilti.com](mailto:cariere@hilti.com)

**Hilti România SRL**  
077096 Equest Logistic  
Center – E3/E2

Str. DE 287/1,  
Dragomirești-Deal, Jud  
Ilfov  
[www.hilti.ro](http://www.hilti.ro)

### **Profil :**

- studii superioare în domeniul comercial sau tehnic/construcții, cu experiență în vânzări directe (B2B);
- angajament, integritate, responsabilitate și orientare către client;
- pasionat de vânzări și atras de un pachet de remunerare bazat pe performanță;
- bun nivel de utilizare PC (MS Office, Outlook, SAP), bune abilități de prezentare și de negociere, permis de conducere.

**Așteptăm cu interes candidatura dumneavoastră la:**

**E [cariere@hilti.com](mailto:cariere@hilti.com)**